

L3 Pro Assurance

Chargé.e de clientèle en assurance

CODE UE	INTITULE UE	ECTS/ COEF UE	CODE EC	INTITULE EC	ECTS/ COEF EC	CHOIX	CM	TD	TP		
DLPAUE1	Acquérir des compétences méthodologiques	5	DLPA1EC1	Communication et techniques d'expression	1,5			20			
			DLPA1EC2	Système d'Information dans les assurances	1,5			20			
			DLPA1EC3	Anglais des affaires	1,5				20		
			DLPA1EC4	Module RH	0,5				5		
DLPAUE2	Connaître l'environnement professionnel de l'assurance et son évolution	14	DLPA1EC5	Environnement économique	1,5			20			
			DLPA1EC6	Environnement professionnel	1,5			18			
			DLPA1EC7	Présentation agent général	0,5				2		
			DLPA1EC20	Présentation courtier	0,5				2		
			DLPA1EC8	Droit patrimonial	1,5				20		
			DLPA1EC9	Droit fiscal	1,5				20		
			MUT3EC31	Responsabilité civile	1				10		
			MUT3EC32	Droit des assurances	2,5				30		
			DLPA1EC12	Droit de la consommation	1				10		
			DLPA1EC13	Droit bancaire	1				10		
			DLPA1EC37	Gestion fiscale des revenus et du patrimoine	1,5				20		
			DLPAUE3	Connaître l'offre de produit en assurance, banque, finance	10	DLPA1EC21	Assurances et souscription auto	1			10
DLPA1EC27	Assurances et dommages : assurance incendie et risques divers	1						10			
DLPA1EC28	Assurances et dommages : recours et renonciation à recours	1							10		
DLPA1EC29	Assurances de personnes : produits d'assurance vie	1							10		
DLPA1EC30	Assurances de personnes : produits de capitalisation	1							10		
DLPA1EC31	Assurances de personnes : prévoyance	1,5							20		
DLPA1EC32	Assurances de personnes : préparation de la retraite	1,5							20		
DLPA1EC33	Environnement et produits bancaires	1							15		
DLPA1EC38	Mathématiques financières	0,5							5		
DLPA1EC39	Assurance agricole	0,5							3		
DLPAUE4	Communiquer, conseiller et gérer la relation client	13	DLPA1EC14	Négociation et techniques de vente : entretien de vente	1,5			10			
			DLPA1EC15	Négociation et techniques de vente associées à la PNL	1			10			
			DLPA1EC16	Négociation et techniques de vente : produits retraite, prévoyance et assurance-vie	1,5				16		
			DLPA1EC18	Négociation et techniques de vente : optimisation du patrimoine	1,5				14		
			DLPA1EC19	Négociation et techniques de vente : relations clients	1,5				18		
			DLPA1EC24	Ethique et déontologie de la profession	1				6		
			DLPA1EC34	Gestion du temps	1				6		
			DLPA1EC35	Analyse, gestion et développement du portefeuille	2				20		
			DLPA1EC36	Mise en oeuvre d'opérations commerciales	2				20		

DLPAUE5	Projet tutoré	6			
			DLPA1EC25	Projet tutoré	6
					1
DLPAUE6	Stage	12			
			DLPA1EC26	Stage	12
					1
MUTUE1	Stage d'insertion professionnelle ou de réorientation	0			
			MUT1EC1	Stage d'insertion professionnelle ou de réorientation	X